

AFFÄRSMANNASKAP

för Transportsäljare - Steg 2

Kursen för dig som vill utveckla ditt säljarbete för att kunna ta ansvar för några av företagets viktigaste kunder. Du får lära dig att skapa en organisation som arbetar långsiktigt och strukturerat för att bli en "nyckelleverantör" till era nyckelkunder.



KUR SINNEHÅLL

Vi går bl a genom följande:

- Genomgång av grunderna i säljarbetet
- Kartläggning av nyckelkunder
- Skapa långsiktiga kundrelationer
- Hur skapar man bättre lönsamhet i försäljningsarbetet
- Strategisk omvärldsbevakning
- Skriva en kundplan
- Upprätta en individuell handlingsplan
- Sätta mål och följa upp

MÅL

Skapa en trygg plattform för de som arbetar med att etablera nya nyckelkunder och att förvalta och vidareutveckla befintliga.

KONTAKT OCH INFORMATION

Har du frågor kring utbildningen, kan du kontakta
SÅ Utbildning 010-510 54 20 eller via e-post utbildning@akeri.se

DATUM

27-28/11 2018

PLATS

Scandic Hotell Elmia, Jönköping

KURSENS LÄNGD

2 dagar. Start 09.30. Kaffe serveras från 09.00.

KURSKOSTNAD

8 900 kr exkl moms. I priset ingår lunch och kaffe.

Pris för icke medlem är 11 900:- exkl moms.

ANMÄLAN

Anmäl dig till SÅ Utbildning, 010-510 54 20 eller anmäl direkt via vår www.akeri.se/utbildningar. Sista anmälningsdag är den 12/11. Anmälan är bindande men kan överlåtas till annan deltagare. Antalet platser är begränsade!

