

AFFÄRSMANNASKAP STEG 2

FÖR TRANSPORTSÄLJARE

PLATS/TID JÖNKÖPING 2-3/12

Affärsmannaskap Steg 2 för Transportsäljare -
"Bli en nyckelleverantör till dina nyckelkunder"



Kursen för dig som vill utveckla ditt säljarbete för att kunna ta ansvar för några av företagets viktigaste kunder. Du får lära dig att skapa en organisation som arbetar långsiktigt och strukturerat för att bli en "nyckelleverantör" till era nyckelkunder.

Anmäl dig redan idag!

Sveriges Åkeriföretag erbjuder ett brett utbildningsprogram speciellt framtaget för företagsledare och medarbetare i åkerinäringen. Vid varje tillfälle utbildning ges dessutom möjligheter till nätverkande med personer knutna till branschen.

INNEHÅLL

Vi går bl a genom följande:

- Genomgång av grunderna i säljarbete
- Kartläggning av nyckelkunder
- Skapa långsiktiga kundrelationer
- Hur skapar man bättre lönsamhet i försäljningsarbetet
- Strategisk omvärldsbevakning
- Skriva en kundplan
- Upprätta en individuell handlingsplan
- Sätta mål och följa upp

Att lyckas i sitt affärsmannaskap är kunna skapa ett så attraktivt erbjudande för båda parter. En nöjd kund är en återkommande kund!

KOSTNAD

Medlem: 8 900 kr exkl moms. I priset ingår lunch och fika. Tillkommer 3000 kr för icke medlem.

Moms tillkommer på samtliga priser.

Vi har också reserverat hotellrum om ni önskar övernattning. Meddela oss detta vid bokningen.

KONTAKT

För ytterligare information, kontakta Sveriges Åkeriföretag Utbildning, 010-510 54 20 eller utbildning@akeri.se

