



# AFFÄRSMANNASKAP STEG 1

## FÖR TRANSPORTSÄLJARE

PLATS/TID

JÖNKÖPING 26-27/5

Affärsmannaskap Steg 1 för Transportsäljare -  
"En praktisk säljträning som ger dig flera verktyg  
för att skapa bättre affärer"



Kursen för att utvecklas till att bli effektivare i att skapa nya affärer hos både befintliga och nya kunder.

Inriktningen kommer att vara utformad så att den speglar den vardag och de situationer som säljare inom vår bransch ständigt möter. Vi varvar ren säljteori med övningar med rollspel.

Anmäl dig redan idag!

**Sveriges Åkeriföretag** erbjuder ett brett utbildningsprogram speciellt framtaget för företagsledare och medarbetare i åkerinäringen. Vid varje tillfälle utbildning ges dessutom möjligheter till nätverkande med personer knutna till branschen.

### INNEHÅLL

Försäljningens grunder med genomgång av hela säljprocessen från a-ö, samt hur kundernas köp- och beslutsprocess påverkar våra förutsättningar att agera och sälja.

- Segmentering -vilka ska vi vända oss till
- Prospektering -hur bearbeta marknaden och kunderna
- Skapa effektiva kundmöten
- Behovsanalys och argumentation
- Offert, avtal, leverans och uppföljning
- Dokumentation och överlämning
- Praktiska verktyg i form av mallar för prospektering, uppföljning och kund planermänniskor.
- Lära dig att anpassa din kommunikation i olika situationer.

### KOSTNAD

Medlem: 8 900 kr exkl moms. I priset ingår lunch och fika. Tillkommer 3000 kr för icke medlem.

Moms tillkommer på samtliga priser.

Vi har också reserverat hotellrum om ni önskar övernattnig. Meddela oss detta vid bokningen.

### KONTAKT

För ytterligare information, kontakta Sveriges Åkeriföretag Utbildning, 010-510 54 20 eller utbildning@akeri.

