

AFFÄRSMANNASKAP

för Transportsäljare - Steg 2

Kursen för dig som vill utveckla ditt säljarbete för att kunna ta ansvar för några av företagets viktigaste kunder. Du får lära dig att skapa en organisation som arbetar långsiktigt och strukturerat för att bli en "nyckelleverantör" till era nyckelkunder.



KUR SINNEHÅLL

Vi går bl a genom följande:

- Genomgång av grunderna i säljarbetet
- Kartläggning av nyckelkunder
- Skapa långsiktiga kundrelationer
- Hur skapar man bättre lönsamhet i försäljningsarbetet
- Strategisk omvärldsbevakning
- Skriva en kundplan
- Upprätta en individuell handlingsplan
- Sätta mål och följa upp

MÅL

Skapa en trygg plattform för de som arbetar med att etablera nya nyckelkunder och att förvalta och vidareutveckla befintliga.

KURSENS LÄNGD 2 dagar

KURSKOSTNAD 8900 kr + moms. I priset ingår måltider.
Önskas hotellrum bokas detta separat.

KONTAKT OCH INFORMATION

Har du frågor kring utbildningen, kan du kontakta
SÅ Utbildning 010-510 54 20 eller via e-post utbildning@akeri.se

