

FÖRHANDLINGSTEKNIK I PRAKTIKEN



Kursen vänder sig till dig som vill utveckla dig själv och din förmåga att nå framgång vid förhandlingsbordet. Med rätt förhandlingsteknik kan du tjäna pengar. Att förhandla är inte att få motparten på rygg och driva igenom alla krav till varje pris. Efter avslutad utbildning vet du hur du förbereder och lägger upp olika strategier för en lyckad förhandling.

MÅL OCH SYFTE MED KURSEN

- Få tips och tankar kring hur man bäst lyckas bra i förhandlingar.
- Känna en ökad trygghet i att gå in i en förhandling.
- Få en förståelse för helheten i förhandlingar och vikten kring att tänka långsiktigt.
- Veta hur man planerar och förbereder sig inför en förhandlingssituation.
- Arbeta och träna på förhandlingar så du får med dig verktyg och tips att använda sig av i vardagen.
- DISC-analys som ger insikt i personliga styrkor och utmaningar i kommunikationen för att lyckas bättre i förhandlingar.

KONTAKT OCH INFORMATION

Har du frågor kring utbildningen, kan du kontakta
SÅ Utbildning 010-51 00 400 eller via e-post utbildning@akeri.se

DATUM KURSENS LÄNGD KURSKOSTNAD

7-8 November Stockholm
2 dagar
8 900kr exkl. moms. I priset ingår kaffe och lunch under dagarna.
Önskas boende bokas det själv av deltagaren. Pris för icke medlem är 12000 kr

ANMÄLAN

Anmäl dig till SÅ Utbildning, 010-51 00 400, eller anmäl direkt på www.akeri.se Sista anmälningsdag är den 6 oktober.
Anmälan är bindande men kan överlåtas till annan deltagare. Vi förbehåller oss rätten att ställa in kursen vid för få deltagare.

