

AFFÄRSMANNASKAP

STEG 2

Kursen för dig som har arbetat som säljare en tid och vill utveckla ditt säljarbete för att kunna ta ansvar för några av företagets viktigaste kunder. Du får lära dig att skapa en organisation som arbetar långsiktigt och strukturerat för att bli en "nyckelleverantör" till era nyckelkunder.



KURSIÑNEHÅLL

Vi går bl a genom följande:

- Genomgång av grunderna i säljarbetet - från Steg 1
- Kartläggning av nyckelkunder
- Skapa långsiktiga kundrelationer
- Hur skapar man bättre lönsamhet i försäljningsarbetet
- Strategisk omvärldsbevakning
- Skriva en kundplan
- Upprätta en individuell handlingsplan
- Sätta mål och följa upp

MÅL

Skapa en trygg plattform för de som arbetar med att etablera nya nyckelkunder och att förvalta och vidareutveckla befintliga.

KONTAKT OCH INFORMATION

Har du frågor kring utbildningen, kan du kontakta
SÅ Utbildning 010-51 00 400 eller via e-post utbildning@akeri.se

DATUM

6-7/12 2017

PLATS

Stora Hotellet Elite, Jönköping

KURSENS LÄNGD

2 dagar. Start 09.30. Kaffe serveras från 09.00.

KURSKOSTNAD

8 800kr exkl moms. I priset ingår lunch och kaffe.

Logi kan bokas genom oss.

Pris för icke medlem är 11 800:- exkl moms.

ANMÄLAN

Anmäl dig till SÅ Utbildning, 010-51 00 400, eller anmäl direkt via vår www.akeri.se/utbildningar. Sista anmälningsdag är den 3/11. Anmälan är bindande men kan överlåtas till annan deltagare. Vi förbehåller oss rätten att ställa in kursen vid för deltagare.

