

Åkeriföretag Norr's skogskommitté.

En visning av EXTE's fabrikslokaler samt en information kring företagets utveckling från start till i dags läget. Informationen hölls av företagets VD Lennart Wallström med benäget bistånd av deras säljare Pär Eklund. Fabriken hade permitterat 25 personer, så fabriken gick inte på högfart beroende av den lågkonjunktur som vi befinner oss i. men de hade goda förhoppningar att det vänder och då är de rustade för att klara av nya utmaningar inte bara i Sverige utan även på nya marknader som bortre Asien, där produkterna ser lite annorlunda ut men skall fylla samma uppgift nämligen säkring av last både på bil och järnväg. Besöket avslutades med en liten resa med tåg till en ort som heter Vallsta (4 mil öster Ljusdal) där vi fick avnjuta en utsökt middag helt i Italiensk stil.

Dag två öppnade sektionens ordförande Jerry Wikström dagen med att deltagarna fick redovisa aktuellt läge i skogen, för sina företag och de bolag som de transporterar för. De flesta företagen hade permitterat tidigt i vinter men alla varsel var återtagna i maj månad. Så stora driftstopp blev det dessbättre inte. Alla redovisade att det var bra tryck i skogen idag men med ryckighet när det gäller införsel av massaved. Vissa bolag har aviserat neddragningar i volymer men där hjälper ökningen av biobränsle till att hålla uppe sysselsättningen. Karlstad har blivit något av en Hubb när det gäller Pellets i Sverige. När det gäller investeringar så varierar det något bland deltagarna, vissa har investerat efter tidigare uppgjord plan medan andra avvaktar. Begagnad marknaden är i dagsläget nattsvart, man ser en halvering på värdet av begagnat. De flesta har klart med nya transportavtal men man är inte tillfreds med lönsamheten.

Ulric Långberg från SÅ och Lars Aspholmer kalkyleringsexpert inom SÅ var inbjudna för att tala om kalkylering samt annan kostnadsuppföljning. Aspholmer betonar vikten av att alltid göra efterkalkyler så man säkert kan säga att de beräkningar man gjord innan uppdraget startade var riktiga. En fråga som ingen hade något bra svar på var varför är det så att inte åkerinäringen inte har varit vinnare när vi nu har varit inne i en högkonjunktur av sällan skådat storlek. Kan en av anledningarna vara att vi sitter med kunden och analyserar priserna. I de lägena för vi för det mesta stryka på foten på varje del post. Ställer vi frågan vem skulle utföra uppdraget om inte jag gjorde det? Vad gör vi om vi inte får utföra uppdraget? Är det värld's ände om vi får uppdraget? Varför möter vi alltid kunden på deras villkor? Viktiga saker att reflektera över. I affärer bör man tänka mycket mera på sig själv. Bra timing är en viktig bit i en förhandling, kanske bra att vänta lite, det skall vara rätt tidpunkt när man gör upp en affär. När vi behövs som mest är bra tid för förhandling. Vad riskerar jag om affären inte går i land. Viktiga frågor att ställa sig. Vad finns för hjälp i vår närhet? Ekonomisk information, intern info, efterkalkylering, olika verksamhets upplägg, räkna på flera olika sätt på samma uppdrag, för att kunna jämföra de olika alternativen. Räkna fram täckningsbidrag för uppdraget. Revisorn skall upprätta en kontoplan som är anpassad till er verksamhet. Viktigt att man tänker till så att man är bra förberedd vi träffen med våra kunder. Efter detta går Aspholmer igenom en fordonskalkyl's uppbyggnad och visar på vilken information man kan hämta därifrån vid en efter kalkyl.

Många tankar och frågor är väckta, som gör att man förmodligen analyserar sin situation bättre och därigenom lyckas bättre i sina affärer.

"Våga vara framgångsrik" kan väl passa i dessa sammanhang.



*Your complimentary
use period has ended.
Thank you for using
PDF Complete.*

[Click Here to upgrade to
Unlimited Pages and Expanded Features](#)

innan man vet hur det skall vara måste man kalkylera och upp polisens agerande ute på vägen när det gäller den digitala färdskrivaren. De problem som kan uppstå när myndigheten inte tolkar lagtexten lika det måste vara ett absolut krav att tolkningen skall vara lika över hela landet. Även så att det måste till en mjukare syn så att man inte blir bötfälld för minutfel när tekniken är bristfällig och det sker händelser som man inte kan råda över. Dessa frågor skickades med Ivan L som sitter med i en grupp på riksplanet som diskuterar dessa frågor med polis, vägverk och transportstyrelsen. Vissa framsteg har nåtts men det finns en hel del kvar att göra.

Anteckningarna från denna träff kommer att läggas ut på Sveriges Åkeriföretag Norr's hemsida.

Vid tangent bordet

Ivan Larsson



Your complimentary
use period has ended.
Thank you for using
PDF Complete.

[Click Here to upgrade to
Unlimited Pages and Expanded Features](#)

adshotellet i Ljusdal från Sveriges Åkeriföretag Norr

Namn	Företag
Anders Eklund	Eklunds Åkeri AB Moskosel
Patrik Mäkitaavola	Juntis Åkeri ÖverTorneå
Roland Johansson	R&C Johanssons Åkeri Lansjärv
Ulf Hedman	Hedmans Åkeri Skellefteå
Jerry Wikström	BW Skogsbilar Bastuträsk
Ove Johansson	Br. Johanssons Åkeri Bygdsiljum
Bertil Själander	Själanders Åkeri AB Näsåker
Jan Hedström	Hedströms Åkeri Helgum
Jan-Eric Lindberg	Örnfrakt Örnköldsvik
Östen Jonasson	Mits Söråker
Ulric Långberg	Sveriges Åkeriföretag
Lars Aspholmer	Programmering AB Mölndal
Ivan Larsson	Sveriges Åkeriföretag Norr